



Bei ETL sind Sie kein kleines Rädchen im Getriebe - Bei uns sind Sie sichtbar. Sie können mitgestalten, mitwachsen und mitverdienen.

Verstärken Sie unser wachsendes Team am Standort Korntal als:

Vertriebsingenieur Elektrotechnik (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Ihre Hauptverantwortung liegt in der technischen Beratung und Betreuung unserer Kunden und dem Vertrieb unserer technisch anspruchsvollen Produkte
- Dabei projektieren Sie kundenspezifische Prüfsysteme für nationale und internationale Kunden und überprüfen diese auf Machbarkeit
- Je nach Prüfanforderungen bedienen Sie sich aus dem Pool unserer modulbasierten Geräteserien oder konzipieren zusammen mit Ihren Kollegen aus Konstruktion & Entwicklung kundenspezifische Prüflösungen
- Dabei agieren Sie als Bindeglied zwischen den internen Fachabteilungen, dem Vertriebsaußendienst und unseren Kunden
- Sie unterstützen den Vertriebsinnendienst bei der Erstellung und Ausarbeitung technisch anspruchsvoller Angebote

Das bringen Sie mit:

- Erfolgreich abgeschlossenes Ingenieurs-Studium (vorzugsweise Mechatronik, Elektrotechnik oder Maschinenbau) oder vergleichbare Qualifikation mit einschlägiger Berufserfahrung im Bereich der Elektrotechnik
- Erste Erfahrungen im technischen Vertrieb wünschenswert
- Sicherer Umgang mit ERP-, CRM sowie MS-Office Programmen, idealerweise ergänzt durch Vorkenntnisse von CAD - bzw. CAE - Tools
- Bestenfalls Erfahrung in der Prüf- und Hochspannungstechnik oder aber die Bereitschaft zur Einarbeitung in prüf- und elektrotechnische Fachgebiete
- Verantwortungsbewusstsein und Kommunikationsstärke, ausgeprägte Hands-On-Mentalität und eine zielstrebige Arbeitsweise
- Gute Deutsch- und idealerweise Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sie können noch nicht alles? Kein Problem – wir bringen es Ihnen bei!

Entscheiden Sie sich für:

- **Sicherheit** - unbefristete Stelle in einem wachstumsstarken und international agierenden Unternehmen
- **Fairness** - 30 Tage Urlaub, flexible Arbeitszeiten, attraktive Vergütung, umfassende Einarbeitung, 1-2 Tage pro Woche Home-Office
- **Perspektiven** - gute Entwicklungschancen in einer zukunftssicheren und innovativen Branche
- **Atmosphäre** - Vertrauen und Wertschätzung, flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- **Weitere Benefits** – 70€ Mobilitätzuschuss, Dienstfahrrad, betriebliche Weiterbildung, klimatisiertes Büro, regelmäßige Firmenevents, Betriebssport, kostenlose Getränke

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Gerne auch per E-Mail unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung. Für Vorabfragen steht Ihnen Frau Nörbel unter 0711/839939-34 sehr gerne zur Verfügung.